

سوالات متن درس اول اقتصاد دهم انسانی

تهیه کننده : خانم راشکی استان سیستان و بلوچستان

۱- کارآفرینی چیست؟

۲- کارآفرین کیست؟

۳- میرمصطفی عالی نسب کیست؟

۴- کارآفرینان موفق از چه ویژگی هایی برخوردارند؟

۵- منظور از تیزبینی کارآفرین چیست؟

۶- منظور از درآمد چیست؟

۷- منظور از سود چیست

۸- راه های رسیدن به درآمد های نامشروع و نادرست چیست؟

۹- منظور از هزینه های تولید چیست؟ مثال بزنید.

۱۰- چرا معتقدیم یک کارآفرین موفق نوآور است؟

۱۱- چرا مراقبت کارآفرینان از کسب و کارها کارچندان آسانی نیست؟

۱۲- منظور از ریسک پذیربودن یک کارآفرین موفق چیست؟

۱۳- چرا کارآفرین موفق خوشبین است؟

۱۴- کسی که می خواهد کارآفرین باشد باید چه ویژگیها و توانایی هایی داشته باشد؟

۱۵- دلیل ایجاد کسب و کار و کارآفرینی چیست؟

۱۶- در چه مواردی یک کارآفرین موفق پر انگیزه است؟

۱۷- چرا یک کار آفرین موفق باید یاد گیرنده باشد؟

۱۸- یکی از کارآفرینان موفق کشور را نام ببرید؟

۱۹- چرا یک کارآفرین موفق را سازمان دهنده می نامیم؟

۲۰- چرا بیست سال پیش هیچ کس درباره شبکه های مجازی چیزی نشنیده بودند اما امروزه در ایران از هر ده نفر شش نفر از یکی از شبکه های

مجازی استفاده می کنند ؟

۲۱- به تازگی مسئول یک بیمارستان خصوصی شده اید و به فکر پیشرفت های بیشتر بیمارستان هستید که بیماری کرونا همه گیر می شود و طبق دستور دولت یا باید بیماران کرونایی را پذیرش کنید یا ماهانه مبلغی را به بیمارستان های کرونایی پرداخت کنید (برخی از هیئت مدیره نیز با پذیرش بیماران کرونایی موافق نیستند) هر کدام از راه حل های انتخابی زیر به کدام ویژگی کار افرینان موفق اشاره دارد؟

در شبکه های مجازی نسبت به کیفیت بیمارستان خود تبلیغ کنید که بیماران کرونایی را نمی پذیرم ولی ماهانه مبلغی را به ویزیت های خود اضافه می کنیم تا بتوانیم از طریق آن به بیمارستان های کرونایی کمک کنیم.

بیمارستان صحرایی در اخر حیاط بیمارستان جهت بیماران کرونایی تاسیس کنید تا ارتباطی با سایر بخشهای بیمارستان نداشته باشد و از ارتش نیز کمک بگیرید.

با حضور در بخشهای خبری اتفاقات هیئت مدیره را بازگو کرده و اعلام کنید که به حکم انسان دوستی بیماران کرونایی را پذیرش میکنید و از مردم درخواست دعای خیر کنید

با وجودی که میدانید برخی از موفقیت های بیمارستان را از دست می دهید بیماران کرونایی را پذیرش کنید و به آینده امید داشته باشه و این راندای قلبی خود بدانید

از بانک ها وام بگیرید تا در زمینه این بیماری تحقیق کنید و به بیمارستانهای دیگر نیز کمک مالی کنید

از تجارب بیمارستانهای دیگر و همکاران شان کمک بگیرید و سعی کنید به صورت محدود و متناسب با امکانات و ظرفیت های بیمارستان پذیرش از بیماران کرونایی داشته باشد تا شرایط بعد از پذیرش را ارزیابی کنید

به همه نیرو های خود اطمینان دهید که آنها برای شما مهم هستند و رضایت آنها را بدست آورید تا موفقیت های بیشتری شامل حال بیمارستان تان شود

۲۲- چرا یک کار افرین باید هزینه ها و درآمد هایش را محاسبه کند ؟

۲۳- چگونه تولید کننده می تواند از وضعیت زیان دوری کند

۲۴- برخی از ویژگی های کسب و کار های حرام را بنویسید (چه کسانی به کسب و کار حرام می پردازند)

۲۵- چرا راه اندازی خدمات باغبانی در منزل نوعی کار افرینی است؟

۲۶- فرض کنید دوست شما علاقه مند به راه اندازی کارگاه ساخت اسباب بازی برای کودکان است با توجه به ویژگی های او و ویژگی های کار افرینی موفق در مورد اینکه این ویژگیها چگونه به او در حل مشکلاتش کمک خواهد کرد توضیح دهید ؟

### پاسخنامه سوالات درس اول

۱- فرایند راه اندازی کسب و کار جدید به امید کسب سود با وجود خطر پذیری است

۲- کسی که با نوآوری و خطر پذیری و دیدن فرصتهای جدید کسب و کار محصولات جدیدی تولید و عرضه می کند یا راه های جدیدی برای تولید کشف می کند

۳- یک کار افرین تبریزی که کارخانه های لوازم خانگی از جمله سماور سازی، انواع چراغ، کارت ن سازی ایجاد کرد و امور ساخت مدرسه و بیمارستان فردی خیر بود (در قبل و بعد از انقلاب)

۱-۴- در دیدن فرصت های جدید کسب و کار نسبت به دیگران تیزبین هستند ۲- نوآوری در تبدیل ایده ها به محصولات جدید و کسبوکار جدید ۳- باشجاعت و ریسک پذیری و تدبیر به فعالیت های اقتصادی جدید می پردازد ۴- با خوشبینی و واقع بینیه فعالیت های اقتصادی می پردازد ۵- با انضباط و انگیزه بالا توانایی حل مسئله دارد ۶- از کارشناسان و مشتریان یاد می گیرد و خود را با بازار وفق می دهد ۷- می تواند منابع راهمانگ مدیریت و سازماندهی کند

۵- یعنی کار افرین فرصت های کسب و کار های جدید را زمانی که دیگران کمتر متوجه می شوند به خوبی متوجه می شوند و می بیند

۶- تولیدکنندگان با فروش محصولات خود درآمد به دست می آورد

درآمد = قیمت کل محصول × تعداد محصول

۷- اگر میزان درآمد از هزینه بیشتر باشد می گوئیم شما به عنوان تولید کننده از فعالیت خود سود برده اید میزان سود برابر است با تفاوت درآمد و هزینه (سود = درآمد - هزینه)

۸- الف) افراد از طریق رانت ها و از موقعیت هایی که با فریب و ظاهر سازی بدست می آورند سوء استفاده می کنند و به درآمد های کلانی دست می یابند

ب) از طریق احتکار کالاهای مورد نیاز مردم در مواقع ضروری و گران فروختن آنها

ج) تولید و انتشار کتاب ها یا فیلم ها مبتذل و غیر اخلاقی برای دستیابی به سود بیشتر

د) فریب مشتری کالایی را برخلاف آنچه هست به مشتری نشان می دهند تا مشتری را فریب دهند

و) رشوه دادن و رشوه گرفتن

ه) رباخواری

خ) قاچاق

۹- پولی راکه شما برای تولید صرف میکنید (هزینه های تولید) می نامند مثال= باید محلی را به عنوان کارگاه مغازه یا دفتر کار خریداری یا اجاره کنید و همچنین ماشین آلات و سایر ابزارها و سرمایه های فیزیکی را تهیه کنید همچنین باید مواد اولیه بخرید و نیز تعدادی کارگر و کارمند استخدام کنید

۱۰- چون یک کار آفرین موفق می تواند ایده ها و اندیشه ها را به محصولات جدید و کسب و کارهای جدید و فرآیند تولید تبدیل کند

۱۱- کارآفرینان با کار و تلاش خود کسب و کارها مراقب می کنند که البته این کار چندان آسانی نیست چرا که بسیاری از کسب و کارهای نوپا عمر کوتاهی دارند به طوری که تنها نیمی از آنها می توانند از شش سالگی عبور کنند و به کارشان ادامه بدهند

۱۲- یعنی یک کارآفرین موفق می تواند با استفاده از پس انداز خوش نامی شجاعت و تدبیر فعالیت های اقتصادی جدیدی راه اندازی کند

۱۳- چون کارآفرین موفق با واقع بینی به موفقیت های اقتصادی آینده خود مطمئن و دلگرم است

۱۴- الف) باید مهارت های ابتکار عمل را داشته باشد تا بتواند با جمع کردن عوامل مختلف در کنار هم کالا یا خدمتی را تولید کند

ب) کارآفرینی تلاش و کار زیادی نیاز دارد تا کسب و کار را زنده نگه دارد ج) کارآفرین لازم است تا آگاهی و دانش زیادی برای اتخاذ تصمیمات مناسب درباره موقعیت شرکت پیشنهاد محصول قیمت گذاری تبلیغات و استخدام نیروی کار داشته باشد د) همچنین کارآفرین باید توانایی مالی لازم را برای راه اندازی کسب و کارش داشته باشد و بداند که در آغاز کارش ممکن است با موفقیت کمتر یا عدم موفقیت روبه رو شود

۱۵- الف) تولید کالا و خدمات

ب) رفع نیازها و خواسته های خود و مردم

ج) کسب سود و درآمد

۱۶- بانظم انضباط و پایداری جهت حل مسئله اشتیاق و توانایی دارد

۱۷- یک کارآفرین موفق جهت وفق پیدا کردن با شرایط بازار و راه اندازی کسب و کار جدید نیازمند آموزش و یادگیری از همکاران کارشناسان و مشتریان است

۱۸- میر مصطفی عالی نسب

۱۹- چون منابع و امکانات را هماهنگ و مدیریت می کند تا کارایی افزایش یابد

۲۰- بیست سال پیش هیچ شبکه اجتماعی وجود نداشت چون کسی هیچ شبکه ای راه اندازی نکرده بود برای اینکه شبکه ای وجود داشته باشد کسی باید نقش کار آفرینی بازی کند

۲۱- الف) تیزبینی ب) نوآور بودن ج) ریسک بودن د) خوش بینی و) پراکنگیزه بودن ه) یادگیرنده بودن ح) سازمان دهنده بودن

۲۲- یک کارآفرین موفق برای انتخاب صحیح و درست فعالیت های اقتصادی اش باید هزینه ها و درآمد هایش را محاسبه کند

۲۳- صرفه جویی و افزایش بهره وری ، مثل پرهیز از استخدام نیروی کار غیر لازم ، یا صرفه جویی در مواد اولیه و انرژی یا جلوگیری از ریخت و پاش ها ، هزینه تولید را بدون اینکه از میزان تولید کم کند کاهش یابد از سوی دیگر می تواند برای محصولات خود بازار خوبی فراهم کند و کالاهایش را با قیمت مناسب بفروشد

۲۴- استفاده از رانت ها و موقعیت هایی که با فریب و ظاهر سازی به دست می آورند و سوء استفاده می کنند معمولاً به دنبال ارزان خریدن و گران فروختن اند و خرید و فروش برخی کالاها در انحصار آنهاست اگر کسی بخواهد با آنها وارد رقابت اقتصادی شود با انواع شگرد ها او را از پای در می آورند و سود خودشان را حفظ می کنند مثلاً با احتکار کالاهای مورد نیاز مردم در مواقع ضروری و گران فروختن آنها سودهای سرشار میبرند یا برای سود بیشتر کتاب ها یا فیلم های مبتذل و غیر اخلاقی را تولید و منتشر می کنند یا کالایی را برخلاف آنچه هست به مشتری نشان می دهند

۲۵- چون با خلاقیت ، نوآوری ، ریسک پذیری ، توجه به موقعیت ها و نیازهای جامعه و ..... همراه است

۲۶- با خوش بینی در انجام فعالیت های خود دلگرم است و در برابر مشکلات مقاومت خواهد کرد با انگیزه بالایی که دارد به صورت منظم و مستمر برای مشکلات اجرایی راه حل پیدا می کند و دلسرد نمی شود با قدرت سازماندهی خوبی که دارد بین عوامل تولید و نیازهای بازار سرمایه مالی خود رابطه برقرار کرده و تلاش می کنند به حداکثر سود ممکن دست یابد در تصمیم گیری ها شجاع است و با پشتوانه خلاقیت خود خطر سود ده نبودن فعالیت خود در ماه های اول را می پذیرد