

سؤال‌ات درس اول اقتصاد		کسب و کار و کارآفرینی	سالارپور سیستان و بلوچستان
۱	درستی و نادرستی عبارتهای زیر را مشخص کنید: الف) یکی از اهداف تولید کالاها و خدمات رفع نیازها و خواسته‌های مردم می باشد ص ( ) غ ( ) ب) یک کارآفرین موفق ضرورتاً از ابتدا کارآفرین بوده است ص ( ) غ ( )	۰/۵	
۲	جاهای خالی را با عبارات مناسب کامل کنید: الف) با افزایش ..... و کاهش ..... می توان از وضعیت زیان دوری کرد ب) کارآفرین کسی است که با ..... و ..... محصولات جدیدی را تولید و عرضه می کند ج) میزان سود برابر با ..... درآمد و هزینه‌ها می باشد	۲/۵	
۳	گزینه مناسب را انتخاب کنید: ۱) "یک کارآفرین موفق ایده‌ها را به محصولات جدید و فرایندها و کسب و کارهای جدید تبدیل می کند" عبارت بالا بیانگر کدام یک از ویژگی‌های کارآفرینان موفق می باشد؟ الف- ریسک پذیر ب- یادگیرنده ج- نوآور د- خوشبین ۲) شخصی معتقد است پسرش یک کارآفرین موفق است زیرا از علم و نظر کارشناسان همکاران و مشتریان بهره می گیرد و خود را با شرایط بازار وفق می دهد او به کدام ویژگی از کارآفرینان موفق اشاره می کند؟ الف- تیزبین ب- نوآور ج- سازمان دهنده د- یادگیرنده ۳) یک کارآفرین موفق برای داشتن یک انتخاب درست باید چگونه عمل کند؟ الف) با تبلیغات گسترده بازار خوبی برای کالاهایش فراهم کند ب) سرمایه اولیه خود را سریعاً به دلار تبدیل کند ج) رقبای خود را در همان ابتدا شناسایی کند د) هزینه‌ها و درآمدهایش را محاسبه کند ۴) کدام گزینه از راههای کاهش هزینه تولید نیست؟ الف) صرفه جویی در مواد اولیه ب) جلوگیری از ریخت و پاش ها ج) استخدام نیروی کار غیر لازم د) صرفه جویی در انرژی	۱	
۴	کوتاه پاسخ دهید: الف) در چه صورت فرد تولید کننده دچار ضرر و زیان می شود؟ ب) نظم، انضباط، پایداری، اشتیاق و توانایی حل مسئله را داشتن مربوط به کدام یک از ویژگی های مشترک کارآفرینان می شود	۱	

۵	چرا مراقبت از کسب و کارها چندان کارآسانی نیست؟
۶	یک کارآفرین موفق برای تولید محصولات خود اعم از کالاها و خدمات چه هزینه‌هایی می‌کند؟
۷	مشخص کنید از موارد زیر کدام مورد کارآفرینی است برای پاسخ خود دلیل بیاورید؟ الف) کار در مغازه ساندویچ فروشی ب) عضو نیروی فعال در ارتش شدن ج) تدریس در مدرسه دولتی د) راه‌اندازی خدمات باغبانی در منزل
۸	کارآفرین کیست؟
۹	چه عاملی انگیزه لازم برای شروع فعالیت اقتصادی و پذیرش خطرات آن توسط کارآفرینان را همواره زنده نگه می‌دارد؟
۱۰	کسب درآمد از راه‌های حرام چه نتایجی دارد؟
۱۱	چگونه یک کارآفرین می‌تواند از سطوح ابتدایی کارش به درجات بالای کاری برسد؟ با ذکر مثال؟
۱۲	منظور از سازمان دهنده بودن کارآفرین چیست؟
۱۳	کسی که می‌خواهد کارآفرین باشد چه ویژگی‌هایی باید داشته باشد؟
۱۴	اطلاعات زیر از کارگاه تولیدی آقای محمدی به دست آمده: خرید مواد اولیه برای تولید ماهیانه: ۱۰۰ میلیون تومان پول آب و برق و گاز و عوارض شهرداری و مالیات سالانه: ۸۰۰ میلیون تومان دستمزد ماهیانه ی هر کارگر: ۲ میلیون تومان (مجموعاً ۲۰ کارگر) درآمد سالانه ۲/۵ میلیارد تومان لطفاً حساب کنید که کارگاه تولیدی آقای محمدی در طول یک سال سودده است یا زیان ده؟
۲۰	

پاسخنامه سؤالات درس اول	
۱	الف)ص (ب)غ
۲	الف) درآمد-هزینه (ب)نوآوری - خطرپذیری (ج)تفاوت
۳	۱-ج ۲-د ۳-د ۴-ج
۴	الف)در صورتی که درآمد کمتر از هزینه باشد ب)پرانگیزه
۵	زیرا بسیاری از کسب و کارهای نوپا عمر کوتاهی دارند به طوری که تنها نیمی از آنها میتوانند از ۶سالگی عبور کنند و به کارشان ادامه بدهند با اینکه احتمال از بین رفتن و شکست یک کسب و کار وجود دارد احتمال موفقیت و سودآوری آن هم کم نیست و این انگیزه لازم برای شروع فعالیت اقتصادی و پذیرش خطرات آن توسط کارآفرینان را همواره زنده نگه می دارد.
۶	۱)خرید یا اجاره محلی به عنوان کارگاه، مغازه یا دفتر کار ۲) تهیه ماشین آلات و سایر ابزارها و سرمایه های فیزیکی ۳) خرید مواد اولیه ۴) استخدام تعدادی کارگر و کارمند

۷	راه اندازی خدمات باغبانی در منزل :چون میتوان با خلاقیت و نوآوری روش های جدیدی را به کار برد که همراه با ریسک است مثلا میتوان :
۸	کار آفرین کسی است که با نوآوری و خطرپذیری، محصولات جدیدی تولید و عرضه می کند.
۹	موفقیت و سودآوری
۱۱۰	۱)ظلم کردن به هموعانشان ۲)دور شدن برکت از زندگی خودشان ۳)اقتصاد خود و جامعه در سراشیه سقوط قرار می دهند
۱۱	یک کارآفرین باید با چشم باز و بر مبنای شناخت ظرفیتهای خود و اتفاقات اطراف به درجات بالای کاری برسد مثال میرمصطفی عالی نسب
۱۲	یک کارآفرین موفق منابع را به شکل کارآیی مدیریت و هماهنگ می کنند
۱۳	۱-مهارت های ابتکار عمل را داشته باشد تا بتواند با جمع کردن عوامل مختلف در کنار هم، کالا یا خدمتی را تولید کند. ۲-به تلاش و کار زیادی نیاز دارد تا کسب و کار را زنده نگه دارد. ۳-لازم است آگاهی و دانش زیادی برای اتخاذ تصمیمات مناسب درباره موقعیت شرکت، پیشنهاد محصول قیمت گذاری، تبلیغات و استخدام نیروی کار داشته باشد ۴-باید توانایی مالی لازم را برای راه اندازی کسب و کارش داشته باشد ۵-بداند که در آغاز کارش ممکن است با موفقیت کمتر یا عدم موفقیت روبه رو شود
۱۴	$12 = 1200,000,000 \times 100,000,000$ $12 = 480,000,000 \times (20 \times 2,000,000)$ <p>جمع هزینه ها <math>2,480,000,000 = 800,000,000 + 480,000,000 + 1,200,000,000</math></p> <p>هزینه - درآمد = سود یا زیان</p> $= 200,000,000$ $250,000,000 - 248,000,000$